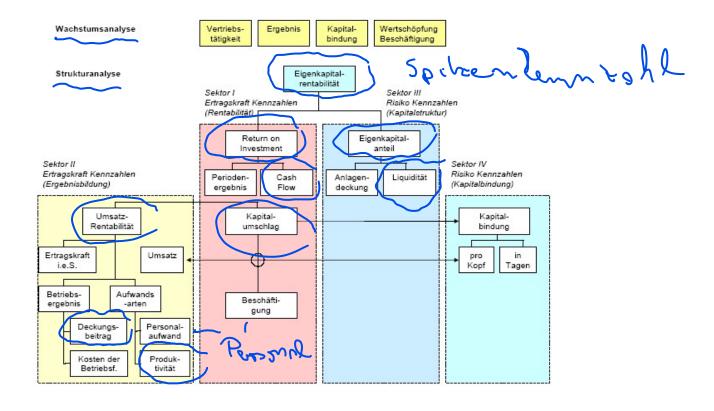
Skript – Finanzielle Führung Teil 5

VWA Potsdam

Dipl.-Kfm. Thomas Rochow

Der **ZVEI-Kennzahlensystem** wurde vom Zentralverband der deutschen Industrie entwickelt und ist durch Merkmale eines gemischten Reihen- und Ordnungssystems gekennzeichnet.







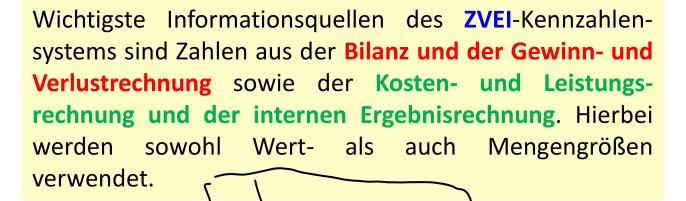
Das ZVEI-Kennzahlensystem wurde vom ZentralVerband der Elektrotechnischen Industrie entwickelt und 1969 erstmals veröffentlicht und immer wieder an neue Rechnungslegungsvorschriften angepasst.

Jule 2 je com fri dar cotige System



Das **ZVEI**-Kennzahlensystem ist ein gemischtes Rechenund Ordnungssystem. Es ist ebenso wie das DuPont-Kennzahlensystem als Kennzahlenpyramide aufgebaut.





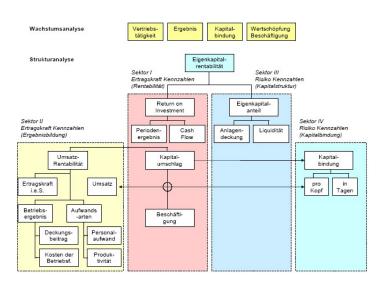


Da sowohl Daten aus dem **externen Rechnungswesen** als auch dem **internen Rechnungswesen** verwendet werden, ist eine vollständige Anwendung des **ZVEI**-Kennzahlensystems durch externe Analysten nicht möglich. Demnach eignet sich das ZVEI-Kennzahlensystem primär für unternehmensinterne Zwecke.



Das **ZVEI**-Kennzahlensystem ist ein Analyse- und Planungsinstrument zur Unternehmenssteuerung.

So sollen mithilfe von Zeit und Betriebsvergleichen Informationen über die Lage des Unternehmens gewonnen werden. Ferner sollen bei der Planung mittels Kennzahlen die Zielgrößen quantitativ formuliert werden.







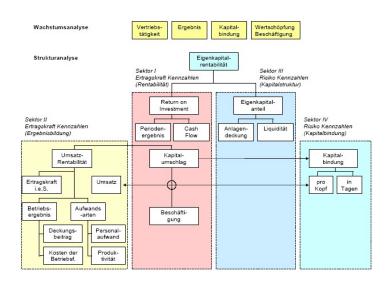




Oberstes Ziel des **ZVEI**-Kennzahlensystems ist die Ermittlung der Effizienz eines Unternehmens, die auf Basis einer

- Wachstumsanalyse und
- > Strukturanalyse

erfolgt.









Wachstumsanalyse

In der Wachstumsanalyse werden absolute Zahlen verglichen, welche einen groben ersten Überblick über die wirtschaftliche Situation geben sollen. Es werden Geschäftsvolumen, Personal und Erfolg beurteilt.

Dabei werden die absolute Kennzahlen, wie Auftragsbestand, Umsatzerlöse, umsatzbezogenes Ergebnis vor Zinsen und Steuern, Sachanlagen, Mitarbeiterzahl, Personalaufwand, Cashflow, Jahresüberschuss und Wertschöpfung, die unverbunden nebeneinander stehen, genannt.

Veränderungen im Zeitablauf sollen somit aufgezeigt werden.





Strukturanalyse

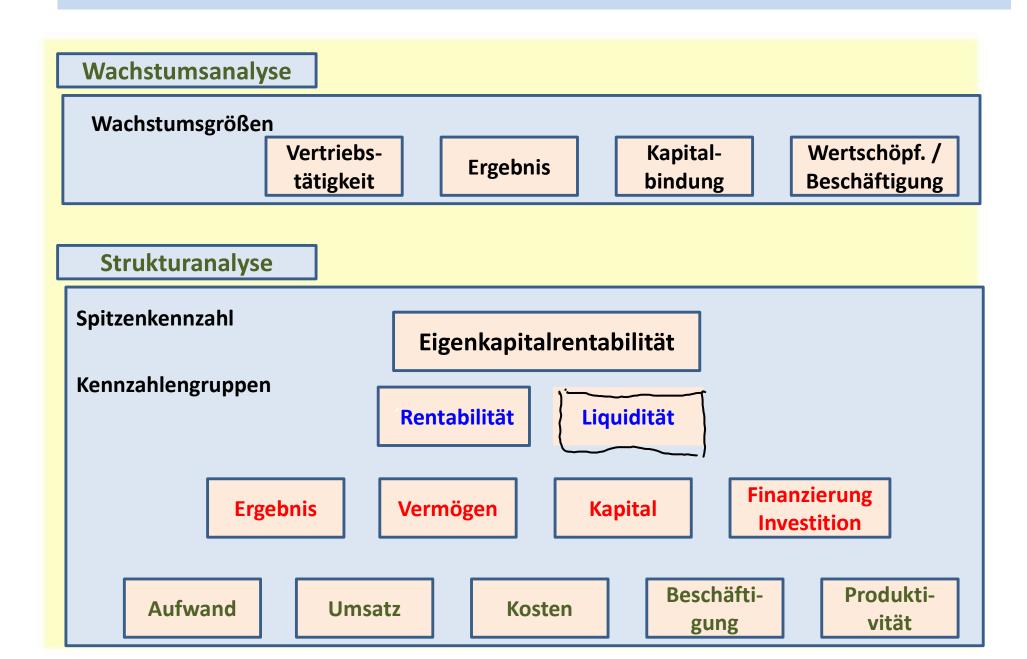
Bei der Strukturanalyse werden absolute und relative Zahlen verwendet, um eine detaillierte Analyse durchführen zu können.

Ausgehend von der Spitzenkennzahl **Eigenrentabilität** wird die Unternehmenseffizienz beurteilt. Die Strukturanalyse ist somit der Hauptteil des Kennzahlensystems.

Weitere Kennzahlengruppen sind

Rentabilität und Liquidität

Ergebnis, Vermögen, Kapital, Finanzierung/Investition Aufwand, Umsatz, Kosten, Beschäftigung, Produktivität





Die absoluten Größen innerhalb der Kennzahlen werden in zwei Gruppen eingeteilt:

- Bestandsgrößen, die zeitpunktbezogene Risiken im Unternehmen erfassen und abbilden
- ➤ Bewegungsgrößen die zeitraumbezogene Ertragskräfte darstellen und abbilden





Die verschiedenen Kennzahlen können Kennzahlengruppen unterteilt werden, die nur Ertragskraftkennzahlen oder nur Risikokennzahlen sind.







Es entstehen dabei vier Kennzahlentypen:

	Ertragskraftkennzahl	Risikokennzahl
Тур А	Bewegungsgröße Bewegungsgröße	Bestandsgröße Bestandsgröße
Тур В	Bewegungsgröße Bestandsgröße	Bestandsgröße Bewegungsgröße



Analog zum DuPont-Kennzahlensystem wird auch beim ZVEI-Kennzahlensystem die Spitzenkennzahl – Eigenkapitalrentabilität – weiter aufgegliedert, und mit Hilfe von Beziehungs- und Gliederungszahlen werden Ursache-Wirkungs- Zusammenhänge analysiert und dargestellt.



Von der Spitzenkennzahl ausgehend wird die Ertragskraft (Sektor I und Sektor II) und die Risikobelastung (Sektor III und Sektor IV) des Unternehmens anhand von vier Analysesektoren untersucht, die Kennzahlen sind dabei mathematisch miteinander verknüpft.



Sektor I: Rentabilität

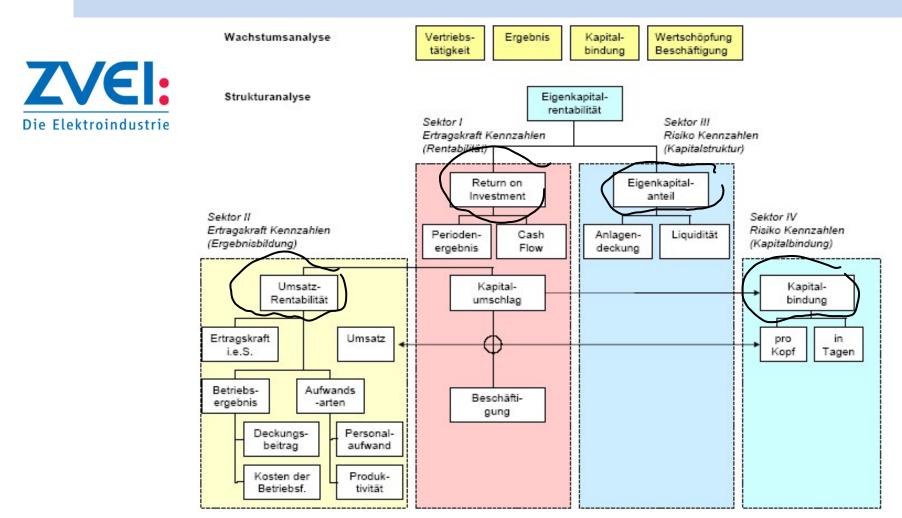
Sektor II: Ergebnisbildung

Sektor III: Kapitalstruktur

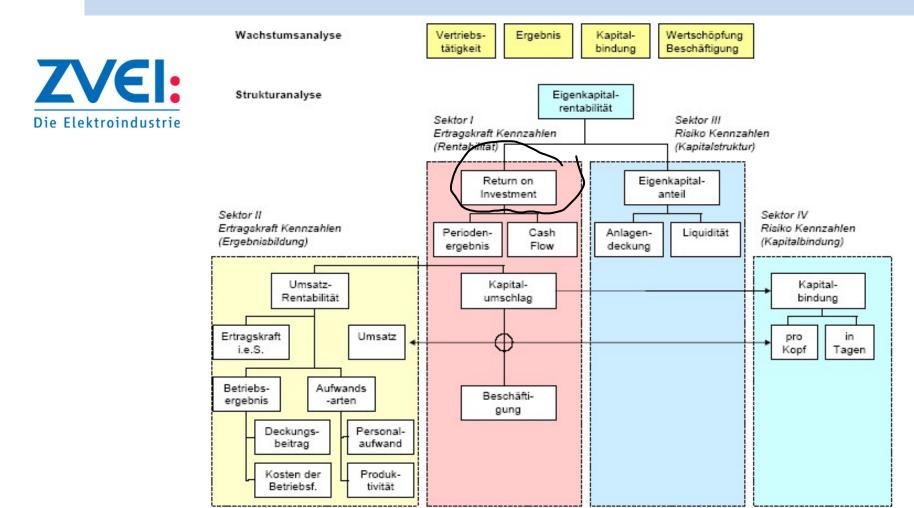
Sektor IV: Kapitalbindung







Das ZVEI-Kennzahlensystem



Das ZVEI-Kennzahlensystem



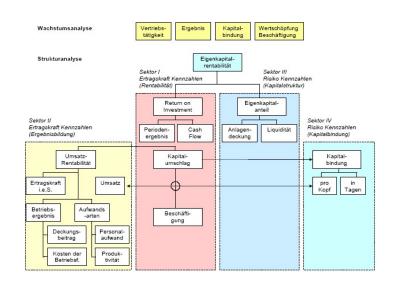
Sektor I Die Analyse der Rentabilität

Sektor I:

Ertragskraftkennzahlen vom Typ B, z. B.

ROI = Gewinn/Kapital

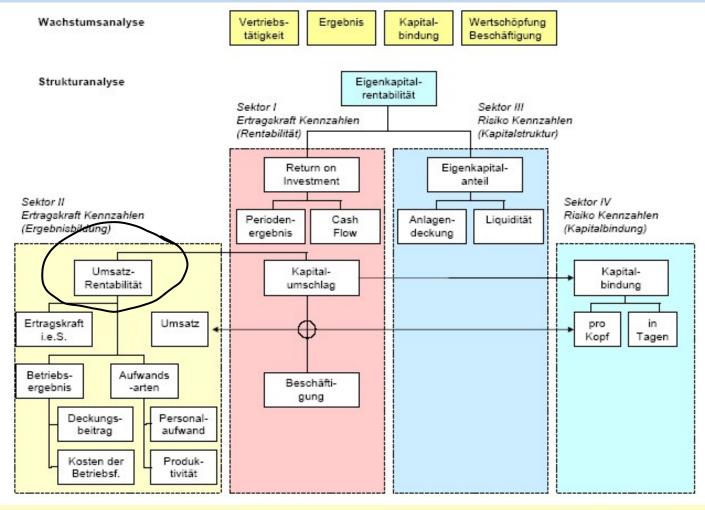
erfolgt durch die Analyse des ROI hinsichtlich des Periodenergebnis-ses und dem Blickwinkel des Cashflows.











Das ZVEI-Kennzahlensystem

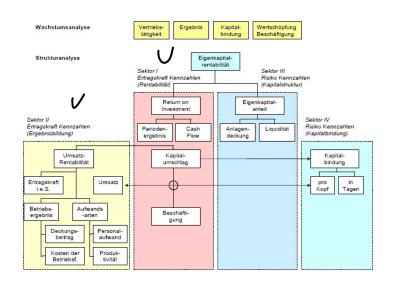


Sektor II Im Rahmen der Analyse der Ergebnisbildung

Sektor II:

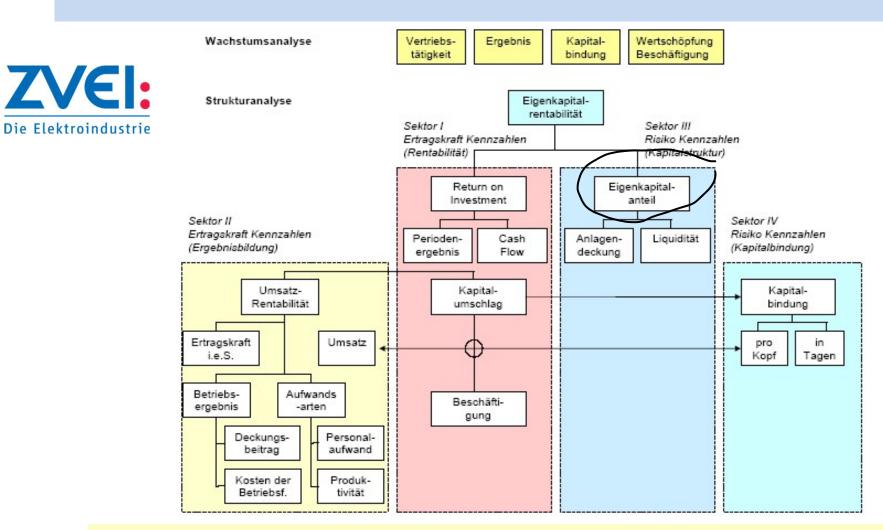
Ertragskraftkennzahlen vom Typ A, z. B. Umsatzrentabilität = Gewinn/Umsatz

erfolgt eine Zerlegung des Periodenergebnisses in die Umsatzrentabilität, die weiter in die Komponenten Ertragskraft im engeren Sinne, Betriebsergebnis und Aufwandsarten untergliedert und in den Kapitalumschlag überführt wird.









Das ZVEI-Kennzahlensystem

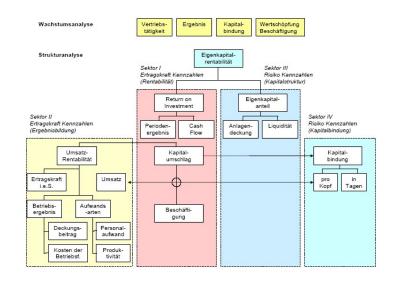


Sektor III Die Analyse der Kapitalstruktur

Sektor III:

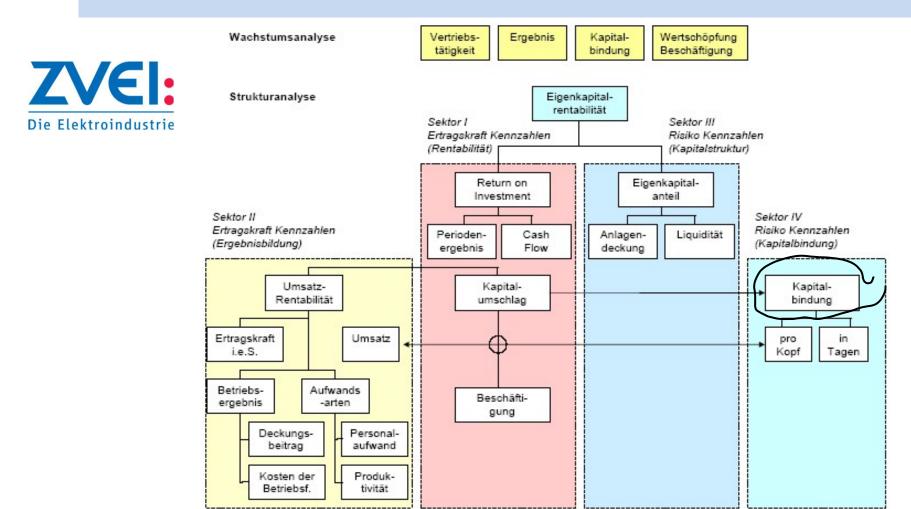
Risikokennzahlen vom Typ A, z. B. Eigenkapitalanteil = Eigenkapital/Gesamtkapital

untersucht den Eigenkapitalanteil in Abhängigkeit der Anlagendeckung und der Liquidität.









Das ZVEI-Kennzahlensystem



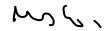
Sektor IV Die Analyse der Kapitalbindung

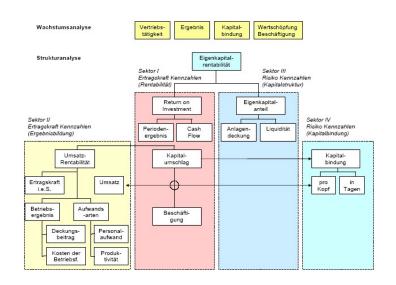
Sektor IV:

Risikokennzahlen vom Typ B, z. B. ausreichender Bestand = Kapitalbindung/Zeit



formt den Kapitalumschlag und die Kapitalbindungszeit um.

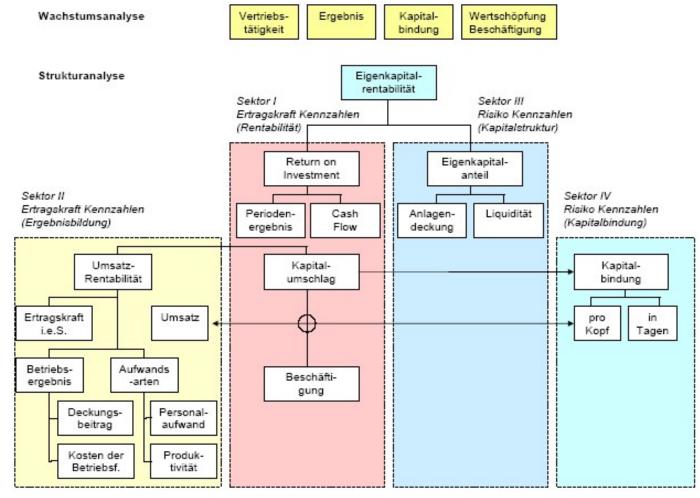












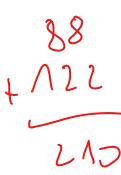
Das ZVEI-Kennzahlensystem



Das **ZVEI**-Kennzahlensystem umfasst insgesamt 210 Kennzahlen und besitzt somit eine hohe Komplexität.



Von den insgesamt 210 Kennzahlen werden lediglich 88 Hauptkennzahlen zur Aufgliederung der Spitzenkennzahl Eigenkapitalrentabilität benötigt, die restlichen 122 Kennzahlen dienen als Hilfskennzahlen dazu, die mathematische Verknüpfung des gesamten Kennzeichensystems sicherzustellen.





Es wird unterschieden zwischen

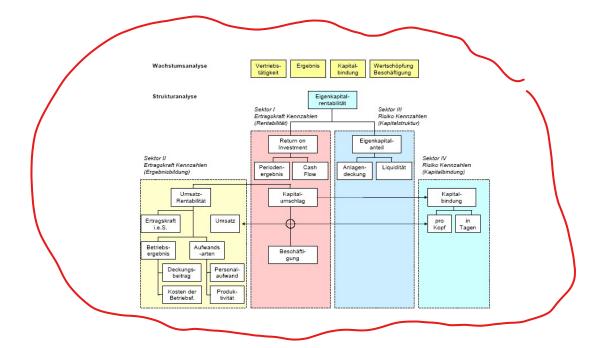
- Kennzahlen, die weiter aufgegliedert werden können (so genannte Hauptkennzahlen)
- Hilfsgrößen zur Erklärung dieser, die sich nicht weiter aufgliedern lassen (so genannte Hilfskennzahlen







Hier soll nun das Geflecht an Spitzenkennzahl, (Haupt)-Kennzahl und Hilfskennzahl verdeutlicht werden.









Die praktische Umsetzung des ZVEI-Kennzahlensystems wird durch umfangreiches Informationsmaterial erleichtert: es gibt für jede Kennzahl ein Definitionsblatt mit umfangreichen Informationen und zusätzlichen Bemerkungen.

Wertschönfung Wachstumsanalyse Ergebnis Strukturanalyse Sektor I Sektor III Ertragskraft Kennzahlen Risiko Kennzahlen Eigenkapitalanteil Sektor IV Ertragskraft Kennzahler Risiko Kennzahler Perioden-Liquidität (Fraebnishilduna) (Kapitalbindung) Umsatz-Rentabilität umschlag bindung Umsatz Betriebs-Aufwands Beschäfti Deckungs-Personal-Kosten der Produk-



Dormenlahm.

Normenlahm.

ZVEI:

Die Elektroindustrie



Eine erste Bewertung:

Beim ZVEI-Kennzahlensystem handelt es sich um eine Weiterentwicklung des DuPont-Kennzahlensystems Es ist durch Einbezug der Wachstumsanalyse wesentlich umfangreicher und ermöglicht deswegen eine noch detaillierte Analyse.



Es folgt eine abschließende Bewertung (Vorteile und Nachteile)









Vorteile:

Die Darstellung orientiert sich im Wesentlichen an: Steger, Johann: Kennzahlen und Kennzahlensysteme, 3., überarb. Auflage, 2017, S. 137 f.

- ➢ einfache Verfügbarkeit der Daten (Gewinn- und Verlustrechnung, Kosten- und Leistungsrechnung);
- einfache und übersichtliche Struktur sowie einfache Erstellung und Umsetzung;
- > praktische Handhabung wird durch ein Definitionsblatt für jede Kennzahl erleichtert;
- right einen wichtigen Versuch dar, die quantitativen Aspekte eines Unternehmens ganzheitlich und differenziert darzustellen;





Vorteile:

- > Ursache und Wirkung werden somit von mehreren Seiten betrachtet;
- > neben Informationen zur Rentabilität können auch Erkenntnisse über die Situation der Liquidität, des Personals und der Produktivität gewonnen werden.







Nachteile:

Die Darstellung orientiert sich im Wesentlichen an: Steger, Johann: Kennzahlen und Kennzahlensysteme, 3., überarb. Auflage, 2017, S. 138

- > durch die Menge an Kennzahlen und vor allem durch die vielen Hilfskennzahlen in der Strukturanalyse, die für sich keine Aussagekraft besitzen, wirkt das Kennzahlensystem überladen;
- > es ist somit schwierig überschaubar, sein Einsatz wirkt hierdurch in der betrieblichen Praxis häufig eingeschränkt;
- by die Fokussierung liegt wie beim DuPont-Kennzahlensystem auch auf nur einer Spitzenkennzahl (Eigenkapitalrentabilität)





Nachteile:

- ➤ die Abgrenzung zwischen Ertragskraftkennzahlen und Risikokennzahlen ist durchaus problematisch;
- es enthält lediglich Spätindikatoren auf Basis von Daten des Rechnungswesens, die nicht wie beispielsweise bei der Balanced Scorecard durch Frühindikatoren ergänzt werden.







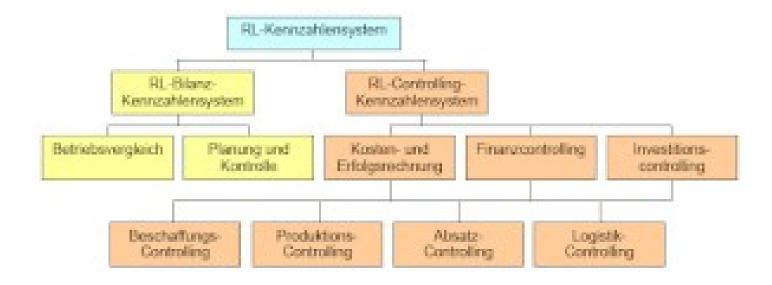
Coeile lun

RDI (V)

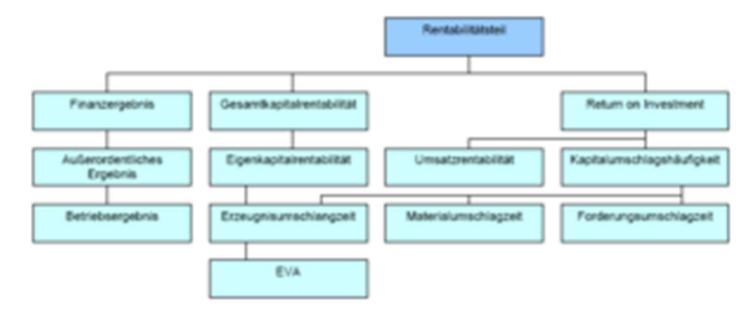




RL



RL



RL

Das RL-Kennzeichen System wurde von Reichmann und Lachnit im Jahre 1977 entwickelt. Es ist ein Rentabilitäts-Liquiditäts-Kennzahlensystem, das Verhältniszahlen (relative Zahlen) und absolute Kennzahlen (Grundzahlen) ohne mathematische Verknüpfung sachlogisch miteinander verbindet. Es stellt demnach ein Ordnungssystem dar.

RL

Die zentralen Kenngrößen des RL-Kennzahlensystems sind die Größen Erfolg und Liquidität, die in zwei voneinander getrennten Kennzahlenhierarchien ohne mathematische Verknüpfung in ihre Einflussgrößen aufgeschlüsselt werden.

RL

Die dazugehörigen Kennzahlen werden in einem Allgemeinteil und in einem Sonderteil dargestellt und abgebildet.

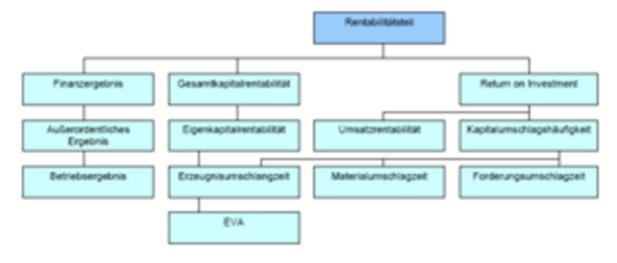
RL-System	Erfolg	Liquidität
Allgemeiner Teil	Eigenkapitalrentabilität Gesamtkapitalrentabilität Return on Investment Kapitalumschlaghäufigkeit Umsatzrentabilität	Cashflow Working Capital
Sonderteil	Umsatzanalyse Produktergebnis Kostenstruktur Deckungsbeitrags- rechnung	Finanzplanung

RL

Der allgemeine Teil des RL-Kennzahlensystems enthält die finanzwirtschaftlichen Kennzahlen.

Der Sonderteil des RL-Kennzahlensystems enthält die Kennzahlen zur Aufschlüsselung des Betriebsergebnisses nach Kostenanteilen und Produktumsätzen. Daneben existiert ein Geflecht an liquiditätsbezogenen Kennzahlen zur Analyse und späteren Steuerung der Liquidität.

RL



Abschließende kritische Bewertung









Vorteile:

Die Darstellung orientiert sich im Wesentlichen an: Steger, Johann: Kennzahlen und Kennzahlensysteme, 3., überarb. Auflage, 2017, S. 144 f.

- ➤ Einbeziehung von nur zwei Zielgrößen Erfolg und Liquidität die anhand zweier voneinander getrennter Kennzahlenhierarchen in ihre Einflussgrößen aufgeschlüsselt werden;
- > überschaubare Anzahl von Kennzahlen und übersichtliche Struktur;
- ➤ einfache Verfügbarkeit der Daten aus dem externen und internen Rechnungswesen sowie einfache Handhabung und Umsetzung





Vorteile:

- > Flexibilität durch die Sonderteile;
- Eignung zur externen Analyse ebenso wie zur internen Planung, Kontrolle und Steuerung, einschließlich zwischenbetrieblicher Vergleiche.







Nachteile:

Die Darstellung orientiert sich im Wesentlichen an: Steger, Johann: Kennzahlen und Kennzahlensysteme, 3., überarb. Auflage, 2017, S. 144

- > weitgehende Isolation des Rentabilitäts- und Liquiditätsteils;
- fehlende mathematische Verknüpfung;
- nicht erkennbare Ursache-Wirkungs-Beziehungen;
- > auf Informationen des Jahresabschlusses reduzierter Informationsgehalt;
- Vergangenheitsorientierung;



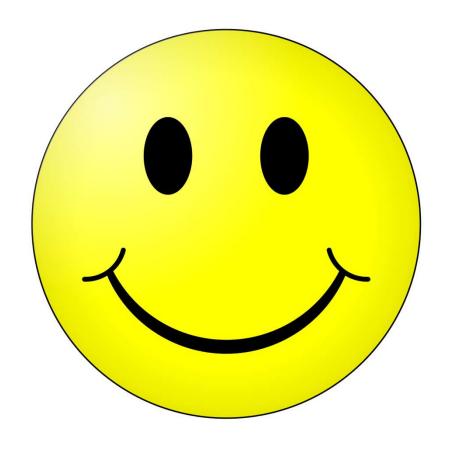


Nachteile:

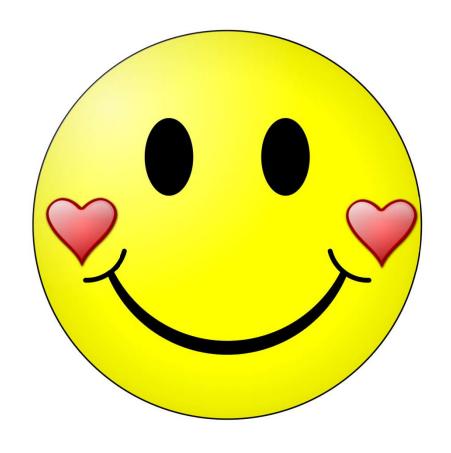
- > relativ kurzfristiger Betrachtungszeitraum;
- > fehlende Ausrichtung auf die Unternehmensstrategie;
- Beschränkung auf monetäre Größen (ökonomische Ziele).







... oh, da fehlt doch etwas ...



Einen schönen Abend ...